

## **Выявление в образовательных организациях обучающихся, попавших под воздействие идеологии терроризма и экстремизма с помощью технологии «Профайлинг»**

**Иерусалимцева Ольга Васильевна**

*старший преподаватель кафедры  
физической культуры и безопасности жизнедеятельности  
Института развития образования Ярославской области*

Профайлинг (англ. «profile») — это:

а) комплекс методов и методик выявления лжи на основе анализа наиболее информативных признаков, характеристик внешности и поведения человека.

б) метод распознавания лжи по внешности и поведению человека.

По мнению специалистов Международной академии исследования лжи «профайлинг» — это лучшая методика «чтения людей», основанная на технологиях спецслужб и позволяющая моментально считать с человека его личностные характеристики, ценности, мотивы, убеждения и комплексы, а также достоверно спрогнозировать его поведение.

Технология профайлинга начала применяться в конце 70-х годов 20 века авиакомпанией «Эль-Аль» (EIAI). Эта технология была ориентирована на выявление потенциально опасных пассажиров, на снижение вероятности появления возможных рисков, которые были связаны с авиоперевозками пассажиров и применялись по время предполётного досмотра с целью предотвращения террористических актов. Профайлеры пользовались небольшим набором базовых психологических паттернов (стереотипов поведения).

Позднее, в 1984 году данная методика была «смоделирована» в англоязычном варианте компанией ICTS и стала использоваться службами авиационной безопасности в большинстве европейских стран и США.

Компания «Пол Экман Групп» разработала ряд компьютерных программ, позволяющих считывать эмоциональные состояния человека. Специальные программы, созданные П. Экманом, стали активно применять не только в аэропортах США, но и в других структурах, занимающихся обеспечением безопасности государства.

Исследования крупнейшего специалиста в области психологии эмоций, межличностного общения, психологии и распознавания лжи Пола Экмана показали, что за столом переговоров и в общественной жизни мы получаем вербально лишь 10% информации. Оставшиеся 90% информации передаются невербальным путем — с помощью мимики, жестов и положения тела. По его мнению, наше подсознание способно улавливать эти сигналы, именно поэтому в тех случаях, когда переговоры ведутся по телефону, чаще выигрывает участник, опирающийся на наиболее сильные аргументы. Если переговоры ведутся в процессе личного общения, то результат не столь предсказуем, поскольку во многом зависит от того, что мы видим, а не только от того, что слышим.

Он писал, что «подсознательная способность считывать и трактовать невербальные сигналы обычно людьми не осознается и мало кто умеет делать это осознанно. Именно поэтому порой возникают сомнения в словах собеседника, объяснить которые невозможно. Да и сами люди очень редко осознают, что их позы, движения и жесты порой говорят совсем не то, что они пытаются сказать словами...» [3].

В разных источниках указывается на то, что невербальная информация составляет до 90% всей информации, которую дает человек. Но в общении обычно наоборот, 90% внимания человек уделяет вербальной информации, а 10% — невербальной. Если учесть, что лучше всего поддается сознательному контролю вербальная информация, то

становится понятным, почему люди так легко становятся жертвами обмана.

В России на технологию «Профайлинг» особое внимание было обращено после террористических актов 2004 года. Распоряжением начальника Федеральной службы по надзору в сфере транспорта было рекомендовано ввести группы профайлинга в службы авиационной безопасности [1].

В настоящее время технология «Профайлинг» уже имеет опыт применения на территории РФ на международных рейсах в таких аэропортах, как Пулково, Шереметьево, Домодедово, а также активно применяется и за рубежом в США, Израиле, других странах в ряде авиакомпаний для обеспечения безопасности в аэропортах.

Таким образом, технология «Профайлинг» является одним из способов обеспечения безопасности, так как позволяет предотвратить противоправное действие посредством выявления потенциально опасных лиц и ситуаций путем выявления потенциально опасных лиц и ситуаций проводится по специальным технологиям, в основе которых лежит комплексный анализ таких значимых факторов как:

- внешность и поведение человека,
- его документы,
- вещи, находящиеся при нем,
- искренность-неискренность высказываний и др.

Со временем искусство разоблачения лжи вышло за пределы службы безопасности. В настоящее время профайлеры успешно применяют его в разных сферах деятельности, таких как [1]:

- бизнес-профайлинг — это сопровождение профайлером деловых переговоров;

- банковский профайлинг — наблюдение во время беседы с будущим заёмщиком банка;
- аудит-профайлинг — это эффективное дополнение к традиционной проверке бухгалтерских документов;
- страховой профайлинг — помогает страховым компаниям выявлять мошеннические схемы при оформлении страховки;
- профайлинг на транспорте выявляет пассажиров, способных учинить дебош, скрывающих у себя под одеждой оружие и т.д.;
- гостиничный профайлинг — как и транспортный направлен на профилактику преступлений, но уже в отелях;
- кадровый профайлинг — помогает рекрутеру распознать обман со стороны кандидата на должность;
- коммерческий профайлинг — это психологическое направление, занимающееся изучением и расшифровкой невербальных компонентов делового межличностного общения.

С помощью простых технологий профайлеры мгновенно могут оценить психотип человека: понять структуру его ценностей и мотивов, привычек и комплексов, жизненных установок и убеждений, целей и поведенческих стратегий по их достижению.

Под психотипом понимаются отличительные черты поведения человека, его отношение к жизни, событиям, реакция на раздражители формируют конкретный тип личности. Безусловно, все люди разные, но их мировосприятие и взаимодействие с окружающими определяется свойственным каждому психотипом. Психотипы не формируются воспитанием или образованностью, это различие заложено в человеке с самого начала и остаётся постоянным всю жизнь.

Итак, технология «Профайлинг» помогает определить психотип человека. Мы рассмотрим 7 психотипов: истероидный; эпилептоидный;

паранойальный; шизоидный; гипертимный; эмотивный; депрессивно-печальный или тревожно-мнительный.

Специалистами Международной академией исследования лжи разработаны критерии, соответствующие тому или иному психотипу.

**Таблица**  
**Критерии психотипов личности**

Психотип личности	Кредо / Базовая эмоция	Нервная система / Мимика	Психолингвистика	Тенденции
Истероидный	<i>Кредо</i> Главное в жизни это — «Я»!  <i>Базовая эмоция</i> Сенсорная радость (удовольствие)	<i>Нервная система</i> Подвижная, быстрая, но слабая  <i>Мимика</i> Соответствующая роли, изменчивая, переигрывает, динамичность; эпатирование (вызвать шок проявлением)	Говорит всегда о себе «Я», речь неструктурирована, тенденция речи: «Не замечай того!»	Заклочается в создании и презентации широкой общности иллюзорно благополучной модели мира, в которой центральное место занимает собственное «Я» истериода
Эпилептоидный	<i>Кредо</i> В мире все должно быть параллельно и перпендикулярно  <i>Базовая эмоция</i> Гнев	<i>Нервная система</i> Малоподвижная (застревающая), энергетически ослабленная  <i>Мимика</i> Сдержанная, отсутствующая; иронично агрессивная, наступательная внушает страх, провокационность	Разговор о действии, краткость. Тенденция речи: «Напади на это!»	Стремление контролировать информационные потоки (предметы и людей), подавление исходящих от них — в реальности или в потенциале — угрозы за счет установления жесткого, авторитарного формального порядка на занимаемой территории

Паранойальный	<i>Кредо</i> Главное — цель!  <i>Базовая эмоция</i> Презрение, отвращение	<i>Нервная система</i> Сильная, но малоподвижная (вязкая, застревающая)  <i>Мимика</i> Стабильная, устойчивая; доминантно-наступательная без излишеств, повторяющаяся; привычная	Обобщенный язык, говорит о системах тенденциях; Критериальность в речи. Тенденция речи: «Обвини это!»	Настойчивая реализация масштабного, социально значимого замысла
Шизоидный	<i>Кредо</i> Я-одиночка  <i>Базовая эмоция</i> Интерес, познание, исследование	<i>Нервная система</i> Шизоидность — это мышление!  <i>Мимика</i> На их лицах зачастую возникают странные гримасы, никак не связанные, на взгляд стороннего наблюдателя, с актуальной ситуацией	Скатывание на вторичный признак. Отрицание — объяснить по-иному. Тенденция речи: «Объяснить это, задать вопрос!»	Истинно оригинальный, нестандартный взгляд на мир, рождающий творчество
Гипертимный	<i>Кредо</i> Я — жизнь и энергия  <i>Базовая эмоция</i> Удивление	<i>Нервная система</i> Сильная, подвижная нервная система, с преобладанием процессов возбуждения  <i>Мимика</i> подвижная, яркая, позитивно-ориентированная, выраженная, быстро меняющаяся, живая	Всегда радость и во всем находим позитив Все отлично! Все клево! В стрессе: «Плачь об этом»	Стремление к широчайшему общению, к калейдоскопической событийности жизни, подкрепленное оптимистическим взглядом на происходящее в реальном мире

Эмотивный	<p><i>Кредо</i> Главное - это счастье окружающих!</p> <p><i>Базовая эмоция</i> Радость</p>	<p><i>Нервная система</i> Слабая нервная система и особое функционирование коры головного мозга</p> <p><i>Мимика</i> грусть, печаль, адекватность; искренность естественность, проникновенность; мягкость; доброта, честность; романтичность</p>	<p>Речь плавная, негромкая, мелодичная Часто применяют извиняющиеся слова: «Простите, пожалуйста», «Не были бы вы столь любезны»</p>	<p>Гуманизация и гармонизация внутреннего и внешнего мира людей во всех аспектах</p>
Депрессивно-печальный / Тревожно-мингильный	<p><i>Кредо</i> Я жертва, пожалей меня! (страх в основе всего)</p> <p><i>Базовая эмоция</i> Грусть, печаль/Страх</p>	<p><i>Нервная система</i> Слабая и малоподвижная</p> <p><i>Мимика</i> Негативно оценивание себя, негативное восприятие будущего, постоянно пониженный фон настроения, неактивная, ограниченная, монотонная, процессная</p>	<p>Все опасно! Дистанцирование от всего неизвестного!</p>	<p>Стремление через состояние печали и жертвенности, получить поддержку и социальное приятие /консервация жизненных состояний, от всего, что связано с ответственностью и новизной, избежать энергозатрат</p>

Таким образом, технология «Профайлинг» заставляет более вдумчиво наблюдать и анализировать окружающую обстановку, поведение людей, в том числе детей и подростков в образовательных учреждениях, соответственно позволит обнаруживать подозрительные признаки и устанавливать причинно-следственные связи. К тому же, нестандартно подходить к решению проблемы организации профилактических

мероприятий по противодействию терроризму и экстремизму в образовательных учреждениях. В рамках профайлинга особый акцент делается на процессах межличностного взаимодействия, следовательно, на возможность человеческого восприятия к считыванию внешней и внутренней информации, на формировании и развитии таких качеств как «наблюдательность», «проницательность», «коммуникабельность».

#### Список использованной литературы

1. Выявление в образовательных организациях обучающихся, попавших под воздействие идеологии терроризма и религиозного экстремизма, и организация адресной работы с указанной категорией лиц: методические рекомендации/ сост.: О.В. Иерусалимцева, С.В. Морозова; под общ. редакцией А.П. Щербака. — Ярославль: ГАУ ДПО ЯО ИРО, 2018.- 24 с.- (Социальное воспитание)
2. Основы профайлинга в обеспечении безопасности на транспорте. Учебно-методический комплекс. // Под общ.ред. В.А. Кудина. — СПб: СПб ун-т МВД России, 2011. — 62 с.
3. Психология лжи. Обмани меня, если сможешь. — П., Экман., СПб.: Питер, 2010. — 196 с.